

## December 2016

Een blik terug en vooruit	P1
Ketenregister	P2
Verkenning	P2
Welkom bij BKD	P3
Column	P3
Begroting en tarieven 2017	P4



# Een **blik** terug en vooruit

Sinds de laatste nieuwsbrief van november vorig jaar is er veel gebeurd in de sector en bij BKD. Ketenregister is verder doorontwikkeld en daar besteden wij in deze editie dan ook extra aandacht aan. En u heeft vast ook in de media gelezen dat BKD en Naktuinbouw sinds het voorjaar van 2016 aan het verkennen zijn of een verdergaande samenwerking voor beide organisaties

van toegevoegde waarde is. U leest hierover meer op pagina 2. In september zijn voor het komende jaar de begroting en de tarieven vastgesteld en naar het Ministerie van Economische Zaken gestuurd. De goedkeuring is inmiddels ontvangen. Zie voor meer op pagina 4. Voor een terugblik op 2015 verwijzen wij u naar het jaarverslag gepubliceerd op onze website: [www.bkd.eu](http://www.bkd.eu)

# Ketenregister

Ketenregister gaat een belangrijke rol spelen bij de verhandeling van partijen bloembollen. Een aantal jaren geleden hebben NVWA, Anthos en BKD de handen in elkaar geslagen om een digitale keten te creëren voor de bloembollensector. Dit systeem is sinds een jaar volledig operationeel, van verhandeling vanuit de teelt naar Ketenregister tot het aanvragen van een exportcertificaat. Diverse exporteurs maken inmiddels gebruik van deze digitale keten voor het aanmaken van hun exportcertificaten.

## Wat is Ketenregister?

Ketenregister heeft als doel keuringsinformatie uit de teelt samen

met inspectie-informatie uit de export door te geven aan CLIENT Export voor exportcertificering. Hierdoor is het mogelijk om efficiënter en met minimale foutrisico's een exportcertificaat (fyto) te verstrekken.

## Voordelen

Ketenregister brengt voor zowel de teelt als voor de handel een aantal voordelen met zich mee.

Zo kunnen telers foutloos informatie over geleverde partijen over aantallen en kwaliteiten doorgeven aan hun afnemers.

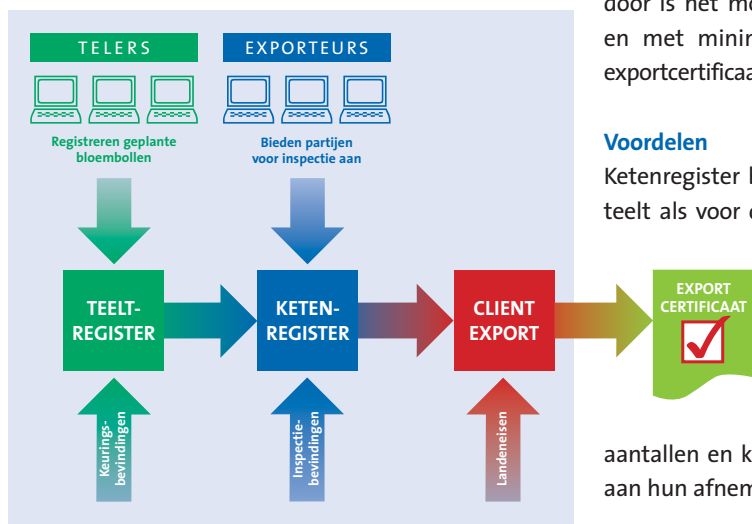
Exporteurs kunnen ten behoeve van export naar bepaalde landen de teeltresultaten (plantgoedtoets) gebruiken voor de export waardoor een exporttoets vervalt. Daarnaast weet een exporteur bij het binnen boeken van een partij alle kenmerken van de partij en waarvoor zij geschikt is.

## Toekomstige

CLIENT Export is het overheidsprogramma waarin alle agrarische exporten worden vastgelegd. NVWA stelt voor de bloembollensector per 1 juli 2017 het gebruik van CLIENT Export verplicht. Vanaf dat moment dienen alle exportcertificaten aangemaakt te zijn via Ketenregister en CLIENT Export. Dit maakt het ook mogelijk om diverse derdelanden, die naar een digitaal exportcertificaat willen, te bedienen. Hiervoor is het noodzakelijk dat het fytosanitair certificaat via Ketenregister en CLIENT Export is opgemaakt. Daarnaast biedt Ketenregister tracking en tracing op partijniveau waarmee een betere garantie kan worden gegeven op herkomst en kwaliteit.

## Meer informatie?

Ga dan naar [ketenregister.nl](http://ketenregister.nl), de website waar u alles kunt vinden over Ketenregister. U kunt ook een e-mail sturen naar [kr@bkd.eu](mailto:kr@bkd.eu).



## Verkenning samenwerking met Naktuinbouw

Naktuinbouw en BKD zijn in augustus jongstleden gestart met de tweede fase in de verkenning naar intensivering van de samenwerking.

De besturen van Naktuinbouw en de Bloembollenkeuringsdienst hebben in maart 2016 op basis van een uitgevoerde eerste oriënterende fase, besloten de tweede fase van het verkenningsproces te starten. Men concludeerde in de eerste fase dat een fusie tot meerwaarde voor beide organisaties kan leiden. Daarbij is gesteld dat aan diverse randvoorwaarden voldaan moet worden en dat risico's goed in beeld gebracht moeten worden. In de tweede fase wordt een gedetailleerde analyse uitgevoerd, waarbij voor- en nadelen en het voldoen aan gestelde randvoorwaarden worden onderzocht. Ook wordt nagegaan of er voor een fusie tussen beide organisaties breed draagvlak aanwezig is. Op basis van de resultaten van de tweede fase zullen de besturen van beide organisaties in het eerste kwartaal van 2017 het besluit nemen om al dan niet voor een fusie te gaan.

# Welkom bij BKD



Op 1 maart 2016 startte **Bert Pinxterhuis** bij ons als adjunct-directeur. In verband met het vertrek van één van de MT-leden en met het oog op de continuïteit van de leiding van BKD heeft het BKD-bestuur besloten een adjunct-directeur

aan de directie toe te voegen. Bert Pinxterhuis (46 jaar) heeft in meerdere functies binnen de plantaardige productiesector managementervaring opgedaan.

In zijn vorige functie als Business Unit Manager bij PPO, was hij intensief betrokken bij de bloembollensector. "Ik vind het mooi dat ik me volledig op de bollensector kan richten en wil graag bijdragen aan de verdere ontwikkeling van BKD als het kwaliteitskeurmerk van het vak." ●



Op 15 augustus is **Gea Helms** in dienst getreden als kwaliteitsmanager binnen BKD. De afgelopen jaren heeft zij als consultant en interim-manager gewerkt aan kwaliteit, veiligheid, milieu en duurzaamheid, binnen met name de industrie

en handel. "Het optimaliseren van processen en het borgen van doelstellingen op deze vlakken vind ik erg leuk en motiverend. Vooral omdat efficiëntie bijdraagt aan duurzaamheid, in financiële en commerciële zin, maar uiteraard ook in het gebruik van natuurlijke hulpbronnen", aldus Gea. Gea richt zich in het werk op kwaliteitsbeheersing en kwaliteitsverbetering, zodat BKD de accreditatie behoudt en op de juiste wijze uitvoering geeft aan afspraken met de NVWA. ●

## Waarom deze verkenning?

De wereldhandel, de tuinbouwsector, de gebruikte technologie en het toezicht veranderen. Deze ontwikkelingen vragen nogal wat van ons. Wij ambiëren een krachtiger nationale en internationale positie, meer slagkracht en meer investeringsmogelijkheden. En dat met een organisatie die als aantrekkelijk werkgever met goede medewerkers ook op de langere termijn efficiënt en effectief de dienstverlening op een zeer hoog peil kan houden. Samen staan we hierin sterker dan ieder afzonderlijk, is de voorlopige conclusie. De besturen van BKD en Naktuinbouw nemen uiterlijk in het eerste kwartaal van 2017 een definitief standpunt in of zij al dan niet willen gaan voor een fusie. Een definitief besluit tot fusie volgt daarna, nadat alle formele stappen daartoe, onder andere het adviestraject met de OR-en van beide organisaties, zijn gezet. ●



## BKDcolumn

# Veranderen, alleen als het beter wordt

Recent heb ik in een presentatie dit beeld laten zien. Een mammoet in een Vinex-wijk. Een onmogelijk en niet realistisch plaatje. De mammoet bestaat niet meer. Hij verzuumde zich aan te passen aan een veranderende omgeving en dat leidde voor hem tot zijn ondergang. Ook de omgeving waarin BKD zich bevindt verandert voortdurend en die verandering gaat in een steeds hoger tempo. Op tijd mee veranderen is onze opdracht. Overheden doen steeds vaker een beroep op de keuringsdiensten, nieuwe technieken dienen zich aan en het is dan ook belangrijk om als werkgever een aantrekkelijke werkgever te blijven. Om maar een paar voorbeelden te geven van onderwerpen waarop we moeten acteren.

Het verkennen van mogelijkheden tot een fusie met Naktuinbouw is daarom op dit moment een logische stap, waar we volop mee bezig zijn. Maar ook een ontwikkeling als Ketenregister waarmee de bloembollensector de gehele keten gedigitaliseerd heeft, is een voorbeeld van zo'n verandering.

We gaan door met deze ontwikkelingen om de door de bloembollensector gewenste en vereiste dienstverlening ook in de toekomst te kunnen blijven leveren.

Ik wens u een heel goed 2017 toe.

**Vincent Cornelissen**  
Directeur BKD

# Begroting en tarieven 2017

In haar vergadering van 28 september jongstleden heeft het bestuur van BKD de tarieven en de begroting voor 2017 vastgesteld en ter goedkeuring ingediend bij het Ministerie van Economische Zaken. Het ministerie heeft haar goedkeuring inmiddels afgegeven.



## Tarieven 2017

We kunnen melden dat de tarieven ten opzichte van het lopende jaar ongewijzigd blijven. Ondanks kostenstijgingen is het, dankzij verbeterde productieprocessen, mogelijk de tarieven te stabiliseren.

## Begroting 2017

BKD heeft evenals voor 2016 een batig saldo van € 100.000 begroot ter versterking van de reserves en om tegenvallers op te vangen. Ten opzichte van de verwachte financiële uitkomst over 2016 begroot BKD een toename van 1,6% voor de baten uit reguliere

keuringstaken. De groei zit in de toename van het verbouwde areaal en het daarmee samenhangende keuringswerk. Lagere baten worden zichtbaar bij de verstrekking van landen-printerbonnen en fyto-sanitaire im- en exportinspecties, beiden een gevolg van de inzet van Ketenregister. Onderstaand een samenvattend overzicht van kosten, opbrengsten en saldo over drie jaren.

De lasten nemen in 2017 ten opzichte van de prognose voor 2016 toe met 2,5%, deels veroorzaakt door loonontwikkeling en deels door aanpassing van de capaciteit aan de vraag. BKD blijft investeren in mensen en systemen met als doel de keuringstaken voor nu en in de toekomst tegen de beste prijs/kwaliteitverhouding te kunnen uitvoeren. ●

## Samenvatting 2017 - 2015

	Begroting 2017	Prognose 2016	Begroting 2016	2015
Baten	€ 8.898.000	€ 8.737.000	€ 8.606.000	€ 8.799.000
Lasten	€ 8.798.000	€ 8.587.000	€ 8.506.000	€ 8.787.000
Saldo	€ 100.000	€ 150.000	€ 100.000	€ 12.000



## BKD Bloembollenkeuringsdienst

Zwartelaan 2, 2161 AL Lisse  
Postbus 300, 2160 AH Lisse  
t 0252 41 91 01  
f 0252 41 78 56  
e info@bkd.eu

[www.bkd.eu](http://www.bkd.eu)



## Colofon

BKD Nieuws is een uitgave van de BKD, Lisse  
Redactie PR & Communicatie  
Vormgeving De Weijer Design BNO  
Fotografie Martien Geerlings,  
Theo Overdevest en René Faas  
Opmaak Amon Design  
Drukwerk De Swart, Den Haag  
Oplage 2.000 stuks